

Erobern Sie den „**Social Media Markt**“ mit uns !

Social Media revolutioniert die Medienindustrie! Die Social Media Revolution liefert analog zur Suchmaschinenindustrie endlich messbare und belastbare Kennzahlen für die Markenwerbung.

Die Medienvergütung ist erfolgsbasiert und Werbewirkungen klar messbar. Die Kraft von „Word of Mouth“, das über aktive Empfehlungen reales Kundenengagement auslöst etabliert sich rasend schnell neben den klassischen Mediastrukturen.

Mit mehr als 1.500 durchgeführten Kampagnen sind wir schon jetzt in einigen Ländern Europas der Marktführer für Social Media buzzing, Video- und Contentseeding, die erfolgreiche Fanakquisition innerhalb von Social Networks wie Facebook sowie die „Word of Mouth“ Verbreitung von Markeninhalten und wollen das jetzt auch in Deutschland erreichen.

Wir suchen per sofort den/die agile(n) **Senior Sales Manager(in)** sowie weitere Juniorsales Mitarbeiter für unsere neu gegründeten Standorte in Hamburg und Düsseldorf.

#### **Jobbeschreibung:**

- Aktiver Verkauf unsere Leistungen an Agenturkunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Erstellung von überzeugenden Angeboten für Agenturen und deren Kunden
- Individualisierung und Anpassung von Verkaufs-Materialien an den jeweiligen Kundenwunsch
- Pflege unserer Kundendatenbank (Online-CRM)
- Persönliche Besuche und Präsentationen bei Mediaagenturen & Key Accounts
- Keine Kampagnenabwicklung (wird von unserem Innendienst durchgeführt)

#### **Was wir erwarten:**

- Talent für Vertrieb und Kundenberatung.
- Hohe Internet-Affinität und starkes Interesse an Social Media.
- Sicherer, freundlicher und vertrauensvoller Umgang mit unseren Kunden.
- Motivation, Belastbarkeit, selbständiges Arbeiten und Lernfähigkeit.
- Kenntnisse von Verkaufstechniken und Berufserfahrung als Verkäufer sind von Vorteil.
- Interesse, in einem jungen und dynamischen international ausgerichtetem Startup mitzuarbeiten.
- Sehr gute Deutsch- und mindestens Basis Englisch-Kenntnisse.
- Du übernimmst gerne Verantwortung, denkst aktiv mit und man kann sich auf Dich verlassen.
- Du magst es große Dinge anzustoßen und setzt dich ein für die aus Deiner Sicht notwendigen marktnahen, strategischen Projekte/Entscheidungen und setzt diese unermüdlich auch gegenüber der Geschäftsleitung mit guten Argumenten durch.

#### **Was wir bieten:**

- Grosse Verantwortung ab dem ersten Arbeitstag und dazu eine exzellente Bezahlung für die erfolgreichen Abschlüsse.
- Eine Unternehmenskultur die aktiv Talente fördert in einem stark wachsenden Zukunftsmarkt.
- Großartige Entwicklungsmöglichkeiten, insbesondere persönliche Weiterbildung und Trainings, wo Du Dich persönlich und beruflich stark weiterentwickeln und wachsen kannst.
- Ein Unternehmen auf dem Weg zum europäischen Marktführer in seinem Bereich mit Vorbildfunktionen über materielle Grenzen hinweg.

#### **Fakten:**

- Arbeitsort: Hamburg, Düsseldorf oder Köln
- Arbeitsbeginn: Nach Vereinbarung
- Person/Demographie: Wir sind grundsätzlich völlig offen. Grundvoraussetzung ist, dass die Person ins Team passt und Talent fürs Verkaufen hat.

#### **Bewerbung:**

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie bitte an [jobsde@wikiogroup.com](mailto:jobsde@wikiogroup.com)  
Bewerbungsgespräche finden nach erstem telefonischem Kennenlerngespräch statt